



## ERTRAGSOPTIMIERUNG DURCH *Zielorientiertes Führen*

Die Herausforderungen von Unternehmen sind vielfältig: gestiegene Kosten, Personalmangel, Digitalisierung und wirtschaftlicher Abschwung. Häufig tragen die Unternehmer die Verantwortung weitestgehend allein auf den Schultern und beschäftigen sich mit Businessplänen, Bankterminen und der Umsatzrendite, ohne dass Ziele den Weg in die Teams finden.

Es ist an der Zeit, die Wirtschaftlichkeit des Unternehmens ohne Druck in die Mannschaft zu tragen. **Stellen Sie sich vor, alle Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen kennen ihre Ziele und die Möglichkeiten, diese zu erreichen!**

Geben Sie mit klaren Zielen die Richtung vor, denn Ziel-Parameter dienen als Wegweiser. Ausgerichtet auf die Unternehmensstrategie helfen sie, den Fokus zu behalten, mehr Eigenverantwortung zu erreichen und Sinn und Motivation zu stiften. Zielorientierung dient als Kompass. So können die Mitarbeitenden den richtigen Kurs einschlagen und erhalten Orientierung und Sicherheit.

Wir finden gemeinsam mit Ihnen und Ihren Führungskräften die zur Strategie passenden Zielparame-ter und ermitteln die Einflussfaktoren auf die jeweiligen KPI's. hat.

Durch das Zusammenspiel von Beratung, Coaching und Monitoring werden die Veränderungsprozesse im täglichen Doing erfolgreich und nachhaltig implementiert. Ihre Teams werden miteinander und füreinander auf die gemeinsamen Ziele hinarbeiten, die Ihr Unternehmen und die Vision gesteckt hat.



[www.hutner.de/  
zielorientierung](http://www.hutner.de/zielorientierung)

### Online –Variante „just in time“

Unser KPI-Dashboard wird online gepflegt und ist damit losgelöst von anderen Programmen wie z.B. Excel.

### Leichte Integration, mobil nutzbar

Das KPI-Dashboard ist für die Verwendung auf Tablet/ Desktop-Bildschirm oder App geeignet. Die technische Integration ist also leicht.

### Wichtigste KPIs im Blick

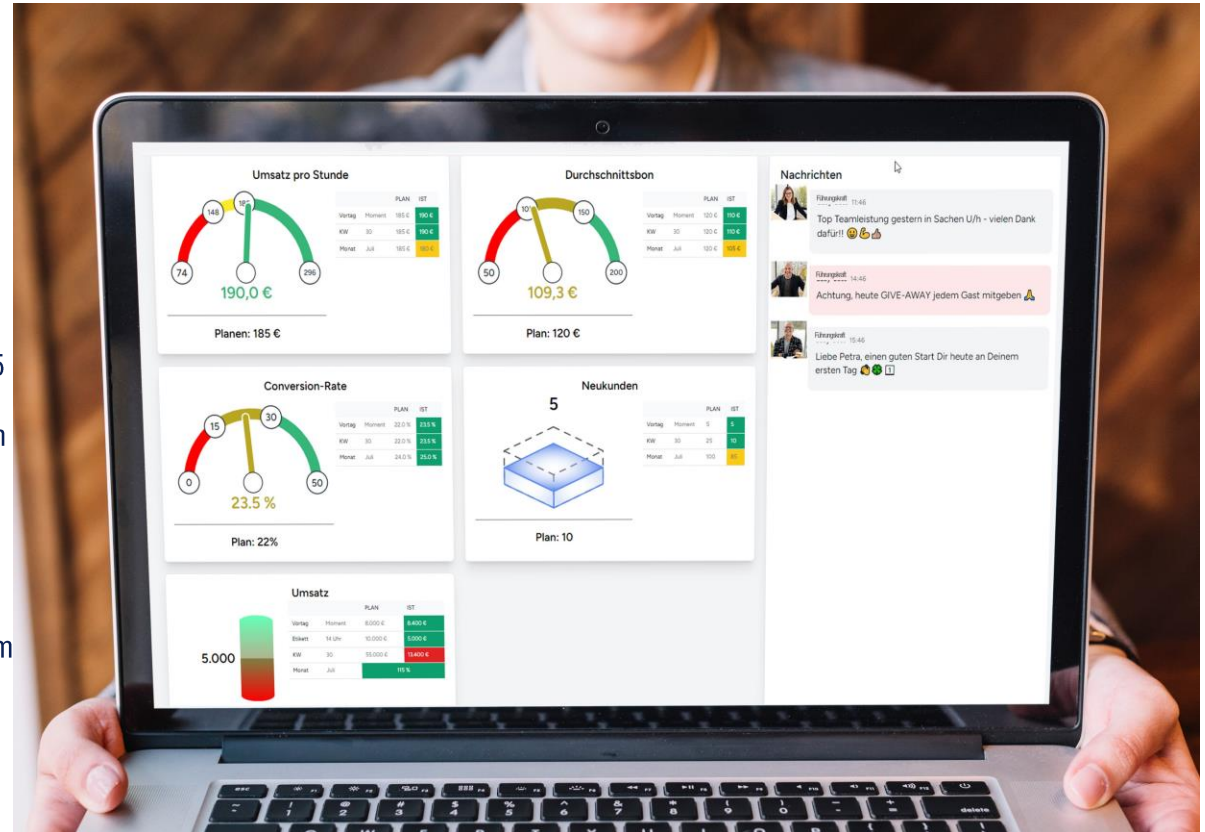
Wählen Sie gemeinsam mit uns Ihre wichtigsten Kennzahlen aus, z.B. 5 aus 10, passend zu Ihren Unternehmenszielen. Egal ob Umsatz pro Stunde, Teile pro Kunde, Durchschnittsbon, Conversionrate, Neukunden oder Umsatz – diese werden im KPI-Dashboard übersichtlich und tagesaktuell dargestellt. Damit sind alle jederzeit bestens informiert.

### Steigerung der relevanten KPIs

Rücken Sie ihre wichtigsten KPIs in den Fokus. Mit dem KPI-Dashboard ist jedem Teammitglied klar, worauf es ankommt. Damit kann das Team an einem Strang ziehen und die Teamleads werden entlastet.

### Individuelle Auswertungsebenen

Die KPIs sind pro Bereich oder Abteilung abbildbar. So werden Stellschrauben schneller deutlich.



### UNSERE PREISE FÜR SIE: KPI-DASHBOARD FÜR POS

Preis für die Einrichtung: 1990 Euro zzgl. MwSt., monatliche Kosten je KPI-Kachel: 50 Euro zzgl. MwSt.

Entscheidend für die erfolgreiche Steigerung der KPIs ist, die wichtigsten Stellschrauben und Einflussfaktoren auf die relevanten KPIs zu erkennen, die Veränderung bei den Führungskräften sowie auf allen Ebenen des Unternehmens zu etablieren und die Menschen mitzunehmen, so dass ohne Druck die Ziele in den Fokus rücken. Hierzu haben wir ein ganzheitliches Beratungs- und Coaching-Paket geschnürt, welches Sie bei der erfolgreichen Weiterentwicklung Ihrer KPIs und des gesamten Unternehmens begleitet und unterstützt.

## 2 Beratungstage „Ausrichtung“



Hier werden die KPIs entsprechend der Unternehmensziele ausgewählt und das WHY definiert. Wir ermitteln gemeinsam die Einflussfaktoren auf die ausgewählten KPIs und definieren die Begleitung durch die Führungskräfte.

Durch Priorisierung der KPIs und die Erstellung des Rollout-Fahrplans sind wir auf der Zielgeraden Richtung Umsetzung.

## Projektbegleitung



Wir begleiten das Projekt professionell und unterstützen bei der Einrichtung passender Lösungen zur Messung der KPIs. Wir prüfen gemeinsam ihre Planwerte und bleiben mit Zwischenabgleichen auf Kurs

KPI-DASHBOARD  
FÜR HANDEL & RETAIL



## Führungs-Workshop



Hier werden die ausgewählten KPIs dem Führungsteam vorgestellt. Wir bereiten die Führungskräfte darauf vor, ihre Teams motivierend in die Veränderung mitzunehmen und deren Eigenverantwortung zu stärken.

Wir geben Input für die wichtige Erstkommunikation und bereiten gemeinsam mit den Führungskräften Team-Infos und Impuls-Meetings zu den KPIs vor.

### UNSERE PREISE FÜR SIE: BERATUNGSPAKET „ZIELORIENTIERUNG“

Preis: 8.990 Euro zzgl. MwSt. (inkl. 2 Beratungstage, Projektbegleitung, Führungsworkshop)

## IHR MEHRWERT

### Ertragsoptimierung

Die Erreichung der Ziele wirkt sich direkt auf den erwirtschafteten Ertrag aus. Unser Fokus liegt dabei auf der Optimierung, um damit mehr zu erreichen, anstatt nur Kosten zu sparen.



### Zielorientierung im Team

Strukturen, Prozesse und das Handeln jedes Einzelnen sollte sich an der Vision und den Unternehmenszielen ausrichten.



### Steigerung der relevanten KPIs

Rücken Sie ihre wichtigsten KPIs in den Fokus. Mit den richtigen Tools und Visualisierungen ist jedem Teammitglied klar, worauf es ankommt. Damit kann das Team an einem Strang ziehen.



### Realisierung der Ziele

Mit dem täglichen Blick auf die Ziele können Sie und ihr Team agil reagieren und proaktiv planen. So werden Sie Ihre Ziele erreichen.

## Kundenstimmen & Referenzen



Wir setzen auf die Stimme und den Erfolg unserer Kunden. Hier finden Sie ehrliche Statements zur Zusammenarbeit mit uns und wie erfolgreich und wertschöpfend diese für das Unternehmen ist.

## IHR KONTAKT

Bei uns beginnt jede Beratung mit einer professionellen Auftragsklärung zum individuellen Anliegen.

**Kontaktieren Sie uns:**  
Telefon +49 (0) 8394 92608-0  
E-Mail: [info@hutner.de](mailto:info@hutner.de)



**HUTNER AG**

Mit Freude Stärken entfalten.